

# 'DE MARKT VAN KLEINE WIND- MOLENS STAAT NOG IN DE KINDERSCHOENEN'

# 7

**ROBERT  
SNIJDER (40)**

**Bedrijf DonQi  
Wat kleine wind-  
turbines**

**Opgericht 2008  
Ambitie Duur-  
zaamheid in Neder-  
land behouden**

## Windenergie wordt bereikbaar voor iedereen. De rendement worden steeds beter.

Kleine windmolens voor thuisgebruik krijgen veel kritiek. Producenten zouden de energieopbrengsten te rooskleurig voorspiegelen en sommige turbines zouden nauwelijks energie opwekken. Robert Snijder vecht tegen dit slechte imago, onder de toepasselijke naam DonQi, afgeleide van Don Quichot. Hij heeft een sterk wapen, want de éénhuis-windturbines die hij in de markt zet, hebben een veel hogere prijs-prestatieverhouding dan hun voorgangers. Snijder en zijn compagnon Kasper van der Heijden ontwikkelden hun windmolen in samenwerking met het Nationaal Lucht- en Ruimtevaartlaboratorium en de TU Delft. Dankzij een vormgevingstraject van zeven maanden beschikt de DonQi Urban Windmill – “een soort kast van één bij twee meter op je dak” – over belangrijke features die aan oudere-turbines ontbraken en die hem ook in bebouwde omgevingen optimaal laat werken. Bovendien is het ding bijna geruisloos – maximaal 1 à 2 decibel boven omgevingsgeluid-, zit er een demper op tegen trillingen en is het apparaat beveiligd tegen storm en afbraak van wieken.

### 5500 euro

Dat de DonQi revolutionair is, blijkt uit de aanvragen die Snijder krijgt. “Die komen uit de gekste plaatsen, van Noord-Korea tot Ghana en Chili, niet te geloven”, lacht hij. “Deze markt staat nog heel erg in de kinderschoenen. Voor de grote turbines worden nog elke dag innovaties bedacht, maar er is weinig techniek voor de kleine turbines. Dat is voor ons een grote uitdaging. Voorheen waren er bijvoorbeeld geen omvormers voor windenergie, alleen omgebouwde zonneomvormers die slecht werken met wind. Wij hebben alles zelf moeten ontwikkelen.” Met succes, want het ontwikkeltraject à 350.000 euro heeft DonQi een interessant rendement opgeleverd. Je moet 5500 euro neertellen voor het apparaat, de installatie en de bouwvergunning, maar dan

kun je wel zo'n dertig procent van je stroomrekening besparen. Aan de kust en op de Waddeneilanden kan dat zelfs tot 75 procent oplopen. “Als je ten oosten van de lijn Utrecht-Zwolle-Emmen woont, moet je de DonQi niet zozeer aanschaffen voor de besparing”, geeft Snijder toe. “Dan moet je vooral een statement willen maken, want daar is simpelweg minder wind.”

Als de kosten er volgens planning in tien jaar uit zijn, kun je nog zeker vijf tot tien jaar geld verdienen met de DonQi. “Dat is interessant, want de energierekening stijgt elk jaar sterker dan de inflatie, nu al zo'n 7,5 procent elk jaar. En dat is waarschijnlijk nog maar het absolute minimum, want we verbruiken nu wereldwijd 95 miljoen barrels olie per jaar, maar de voorspelling is dat China in 2020 alleen al 80 miljoen barrels nodig heeft.”

De vraag naar de Urban Windmill blijkt vooral te komen van scholen, gemeenten en bedrijven, waaronder woningbouwcorporaties en projectontwikkelaars. “Voor hen is het grootste nadeel van de turbine - de zichtbaarheid - meteen het grootste voordeel. Zij schaffen er één aan om een statement te maken, naar de organisatie of hun klanten.”

Met behulp van venture capitalist StartGreen, SenterNovem en het ontwikkelbedrijf Rotterdam wil Snijder dit jaar duizend windturbines verkopen in Nederland en volgend jaar nog eens 2.500 in Nederland plus een paar duizend in het buitenland. Snijder is al aan de slag in Spanje en Portugal, en in Ierland wordt voorzichtig gestart. “Daarna zijn we van plan naar Engeland, Frankrijk, Nieuw-Zeeland en Zuid-Afrika te gaan. Met name die laatste twee landen zijn interessant, want ze hebben veel wind en grote netwerkproblemen, terwijl het toch geciviliseerde landen zijn.” De markt ligt open: in Nederland kunnen naar verwachting 50.000 turbines worden afgezet, en alleen al in Engeland en Duitsland een miljoen. (KH)